



Energy solutions





Specialized distributor of energy systems

VP Solar has been a **B2B distributor of energy systems** since 1999: photovoltaics, renewables, energy saving and innovative technologies. We provide solutions and knowledge to both Italian and international resellers and installers, in partnership with the leading worldwide manufacturing companies.

Our challenge: to be a protagonist of the new market of energy systems together with our partners, with a long-term and sustainable business approach based on competences and quality.

VP Solar è un distributore B2B di sistemi energetici dal 1999: fotovoltaico, rinnovabili, risparmio energetico e tecnologie innovative.

Forniamo soluzioni e know-how a rivenditori ed installatori del mercato italiano ed internazionale, in partnership con i principali produttori mondiali.

La nostra sfida: essere protagonisti insieme ai nostri partner del nuovo mercato dei sistemi energetici, con un approccio al business sostenibile e di lungo termine, fondato su competenza e qualità.



B2B distributor

some business data from 2010 to 2017



Turnover
Fatturato

350_{ML} €



Customers
Clienti serviti

6.000



Countries
Paesi nel mondo

45



Orders
Ordini evasi

70.000

Italian and global PV market

With the end of Conto Energia incentives, Italian PV market dropped dramatically from 9.539 MW (2011) to 307 MW (2015). 2015 marked a sustainable growth based on the synergy with other energy technologies such as storage solutions.

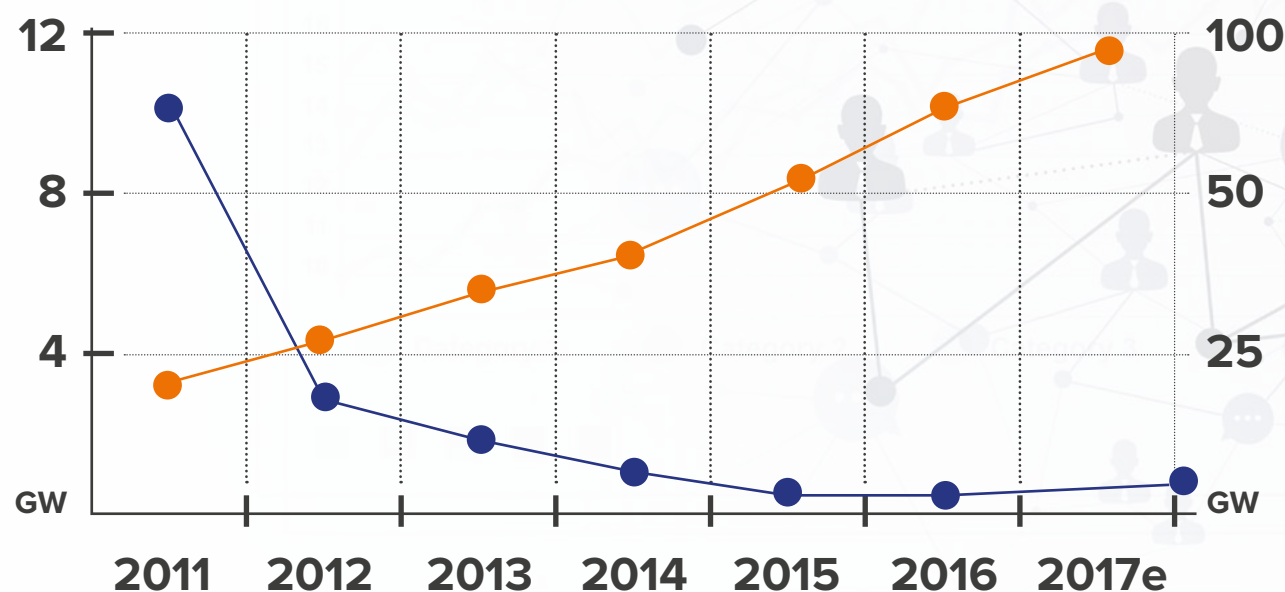
In the same period the global PV market kept growing considerably.

Con la fine dell'incentivo Conto Energia, il mercato fotovoltaico italiano è sceso drasticamente da 9.539 MW del 2011 a 307 MW del 2015, anno dal quale si registra una ripresa sostenibile basata anche sulla sinergia con altre tecnologie energetiche come lo storage.

Nel frattempo il mercato globale continua a crescere fortemente.

Italian PV Market
(GSE)

Global PV Market
(SPV Market research)



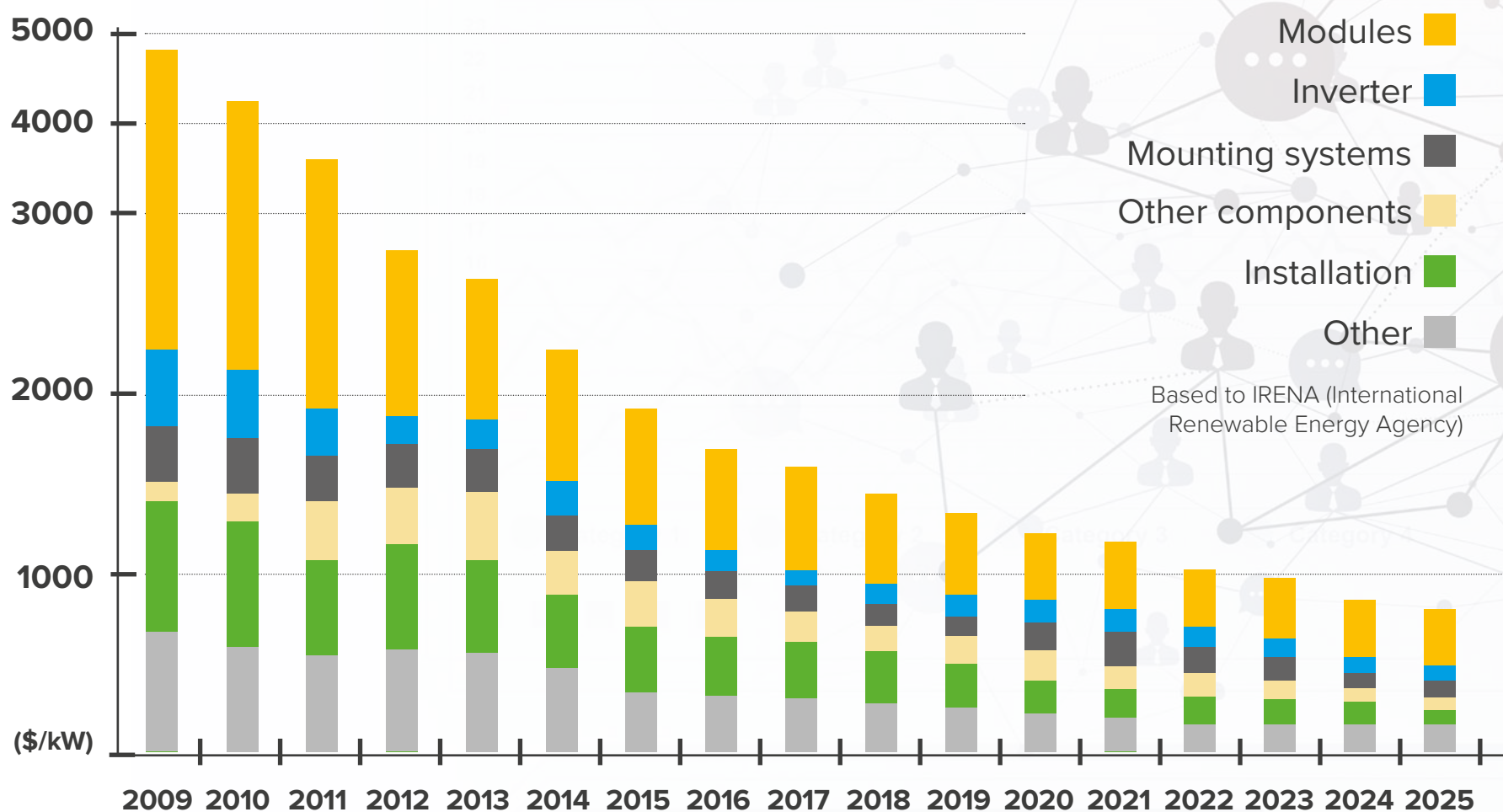
Photovoltaic, more efficient, reliable and competitive

The efficiency of photovoltaics technology has been improved and is nowadays reaching high performances and reliability, whilst the prices got reduced. Today, photovoltaics is one of the most competitive energy resources.

Nel tempo la tecnologia fotovoltaica è migliorata in efficienza, incrementando performance ed affidabilità, riducendo i costi in modo sostanziale.

Il fotovoltaico è oggi una delle tecnologie più competitive per produrre energia.

Global PV cost



VP Solar market share

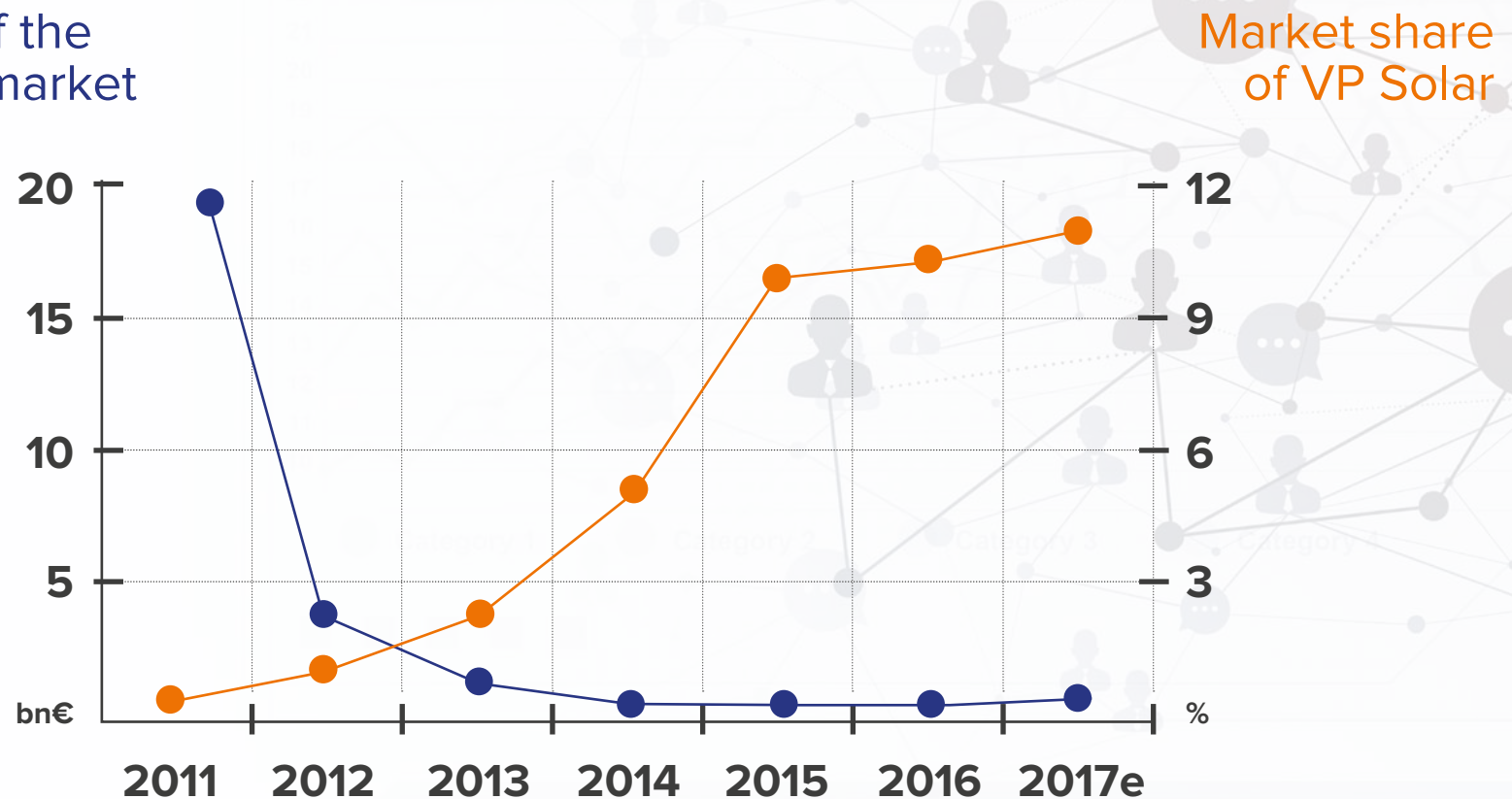
The economic volume of the market can be calculated by multiplying unit cost by the installed power. The results show that since 2011, the economic volume of Italian market has dropped for 98% estimated.

In the same period, VP Solar has increased the market share of about 3.000%, reaching a value higher than 10%.

Moltiplicando il costo unitario per la Potenza installata, possiamo stimare il volume economico del mercato italiano del fotovoltaico: in pochi anni, a partire dal 2011, esso ha perso circa il 98% di valore.

Nello stesso periodo VP Solar ha incrementato la propria quota di mercato di circa il 3.000%, raggiungendo un valore superiore al 10%.

Estimate of the PV Italian market



Estimation based on IRENA and GSE datas source



VP Solar Export



2017 vs 2016
+200%

VP Solar has formed a specific team, dedicated to develop international sales. Today, international sales team has been consolidating a high growth and creating good partnerships in many countries. VP Solar shares its 20 years of experience and the deep knowledge about various energy technologies with its local partners.

VP Solar ha creato un team dedicato allo sviluppo delle vendite internazionali, raggiungendo un elevato tasso di crescita e generando ottime partnership locali in molte nazioni.

VP Solar mette a disposizione dei propri partner 20 anni di esperienza e l'approfondita conoscenza di molteplici tecnologie energetiche.

VP Solar since 1999





1999
2002

2003
2007

2008
2011

2012
2017

Foundation, as the Solar branch of the family company Val Press (VP). PV distribution and system integration. VP Solar Academy promotes Renewables.

Fondazione come ramo di business Solare dell'azienda familiare Val Press (VP).

Distributore e system integrator nel fotovoltaico.

VP Solar Academy promuove le rinnovabili.

As system integrator: about 1.000 PV plants.

As distributor: partnership with the leading manufacturing companies of modules and inverters.

Come system integrator: circa 1.000 impianti fotovoltaici.

Come distributore: partnership con i principali produttori di moduli ed inverter.

Focus only on B2B distribution; lean and effective organization based on SAP.

Great market growth thanks to Conto Energia incentives.

Focus solo sulla distribuzione B2B; organizzazione flessibile ed efficace basata su SAP. Significativa crescita del mercato con l'incentivo Conto Energia.

From photovoltaics to energy solutions. VP Solar creates Smart Partner, national network of energy professionals. Great growth of exports.

Dal fotovoltaico alle soluzioni energetiche. VP Solar forma Smart Partner, rete nazionale di professionisti dell'energia. Export in forte sviluppo.



20 years old family company towards the future

“VP Solar is the story of a family company committed to the sustainability with a long-term vision. We fulfill social responsibilities, respect people and environment.

We provide quality products and services, encourage a learning culture and aware use of energy.

We want to contribute to a decentralized, sustainable, emission free and affordable energy production.” - Stefano Loro, founder, owner and CEO of VP Solar

“Renewables, innovative and efficient technologies give us great opportunities.

Green economy is not just a slogan for us, but our daily commitment.”

“VP Solar è la storia di un’azienda di famiglia imprenditoriale orientata alla sostenibilità con una visione di lungo periodo. Ci assumiamo piena responsabilità nel rispetto della persona e dell’ambiente.

Forniamo qualità e divulghiamo la cultura della conoscenza e dell’uso consapevole dell’energia.

Vogliamo contribuire ad una produzione di energia decentralizzata, sostenibile, priva di emissioni ed accessibile” - Stefano Loro, fondatore, proprietario e CEO di VP Solar.

“Le rinnovabili e le tecnologie innovative ed efficienti ci presentano grandi opportunità.

Green Economy: per noi non è uno slogan, ma l’impegno quotidiano.”



Strong financial position and company rating

Our history is based on a **strong and autonomous financial position**.

The company rating is high due to the excellent business and company management.

We grew and want to continue growing, keeping our stability and our reliability, pursuing ambitious and sustainable goals.

We follow the changes of the fast-developing market dynamically and carefully.

La nostra storia è basata su una forte ed autonoma posizione finanziaria.

Godiamo di un rating aziendale molto elevato grazie ai valori economici derivanti da una buona gestione del business e dell'azienda.

Siamo cresciuti e vogliamo crescere mantenendo la nostra stabilità ed affidabilità, perseguendo obiettivi ambiziosi e sostenibili.

Seguiamo in maniera dinamica ed attenta i cambiamenti di un mercato in rapida evoluzione.





Mission

To be a smart and innovative distributor of energy systems, to pass on the **know-how and create opportunities for the customers**.

To support their business needs in order to be protagonist in this new era of sustainable energy.

To be oriented to the future with a long-term and quality approach, whilst staying sensitive to customer needs.

To be reliable and to stir perceptions and appreciation of added value with a WIN-WIN strategy.

Essere un moderno ed innovativo distributore di sistemi energetici ed un divulgatore di conoscenze ed opportunità per i clienti, supportando il loro business per essere insieme i protagonisti nella nuova era dell'energia sostenibile.

Essere orientati al futuro, con un approccio di qualità e di lungo periodo, sensibile alle necessità ed esigenze del cliente.

Essere affidabili e differenziati per l'alto valore aggiunto percepito e riconosciuto, con una strategia WIN-WIN.



Vision

We believe that the **role of prosumer will grow significantly in the future**. Prosumer is both producer and user of energy from smart-grid.

Smart-cities and energy technologies, such as electric mobility, will revolutionize lives, societies and markets.

Energy Digitalization and IOT offer a new prospect to renew buildings, mobility and other facilities. They reveal a new interpretation of sustainable growth by respecting our environment.

Technology users will recognize its supplier as a guide. VP Solar's aim is to support its customers in order to assume that role.

Crediamo che in futuro cresca il ruolo del prosumer, produttore e gestore di energia nelle smart-grid.

Le smart-cities e le nuove tecnologie energetiche come la mobilità elettrica rivoluzioneranno il modo di vivere, la società e i mercati.

La digitalizzazione dell'energia e l'IOT, offrono una nuova prospettiva per riqualificare gli edifici, la mobilità e le altre infrastrutture, offrendo una nuova chiave di lettura per una crescita sostenibile, nel rispetto dell'ambiente.

Il fruitore di tecnologia riconoscerà al proprio fornitore un ruolo di guida e consulenza, e a questo VP Solar vuole orientare i propri clienti, rivenditori ed installatori.

Organized and motivated team to grow in a global market

We are **oriented to the future**. We are planning a growth in a global market. Our company is fully pursuing this target by using digitalization, training and motivating its human resources towards this challenge. Our people work in teams, sharing competences and experiences.

Siamo orientati al futuro, pianificando una crescita in un mercato globale.

L'azienda è organizzata per questo obiettivo, usando la digitalizzazione, formando e motivando le risorse umane per questa sfida.

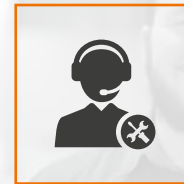
Persone che lavorano in team, condividendo competenze ed esperienze.



Sales



Logistic



After-sales



R&D



Marketing



Legal



Administration



Purchases



Our values

Reliability

Affidabilità: commerciale e finanziaria

Ethics/moral

Etica/morale: rispetto di natura e persona

Honesty

Onestà: basata su sincerità ed integrità

Quality and safety

Qualità e sicurezza, di prodotti e servizi

Responsibility

Responsabilità, verso collaboratori, mercato, società

Consistency

Consistenza, per corrispondere alle aspettative generate

Technologies



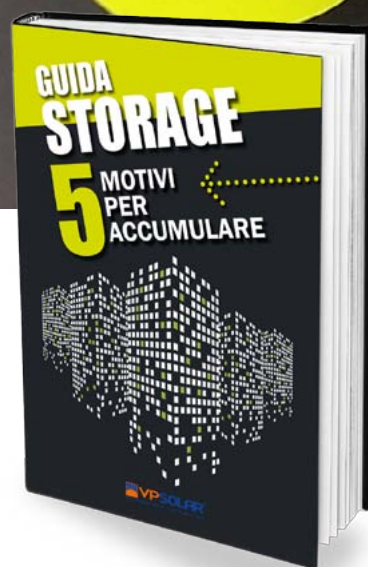
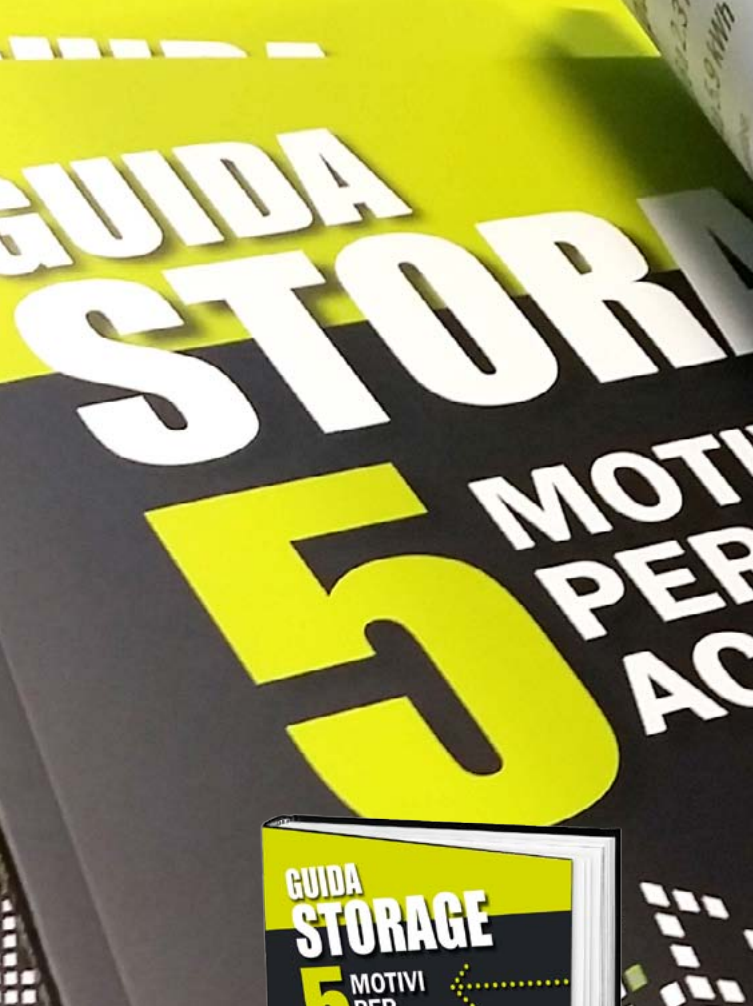


Technologies **to produce energy**

VP Solar offers a complete range of products and systems for **energy production**: photovoltaics and thermics for households, for industries and for off-grid systems, with the best products on the market. Thanks to its wide experience, VP Solar guides customers to choose the most suitable products for the end user, in order to get the best energetic and economic performances.

VP Solar offre una gamma completa di prodotti e sistemi per la produzione di energia: solare fotovoltaico e termico, per tipologie che vanno dall'impianto domestico all'impianto industriale agli impianti off-grid, con i migliori prodotti disponibili nel mercato.

La storica esperienza di VP Solar guida i clienti alla scelta dei prodotti che meglio si adattano alle esigenze della committenza, per ottenere dagli impianti il massimo rendimento energetico ed economico.



DOWLOAD:

EN: Storage guide
5 reasons
to accumulate

IT: Guida storage
5 motivi
per accumulare

Technologies to store energy

Storage solutions are a key element when energy production comes from renewables. These systems allow the **use of energy when needed**.

VP Solar's storage systems are both thermics - storing hot water or other innovative material, and electric with cutting-edge batteries.

To promote this technology, VP Solar's engineers wrote the Storage Guide, to present different solutions with a simple language, intended for both B2B and B2C.

L'accumulo è un elemento fondamentale quando la produzione di energia è affidata alle fonti rinnovabili e ne consente l'utilizzo quando è necessario.

Per VP Solar l'accumulo può essere sia di tipo termico, intendendo l'immagazzinamento dell'energia in acqua calda o in materiali innovativi, sia elettrico con batterie all'avanguardia.

Per la divulgazione della tecnologia dell'accumulo elettrico gli ingegneri VP Solar hanno curato la redazione della Guida Storage, presentando le diverse tecnologie con un linguaggio semplice a metà tra B2B e B2C.



Technologies to use energy in a smart way

We believe that in order to **maximize the energy saving, performance and comfort**, more technologies have to be combined together.

For example, PV energy can either charge electric cars, fuel heat pumps or thermodynamics, solutions that use the renewable energy simultaneously.

Energy management, coordination of production and consumption systems are very important for maximizing efficiency. VP Solar is actively taking care of these important aspects.

Crediamo che per massimizzare il risparmio energetico, le prestazioni ed il comfort si debbano integrare più tecnologie sinergiche: ad esempio l'energia fotovoltaica può caricare auto elettriche oppure alimentare pompe di calore o il termodinamico che a loro volta utilizzano energia rinnovabile.

La gestione dell'energia ed il coordinamento dei sistemi di produzione e consumo è molto importante per massimizzare l'efficienza ed è un aspetto importante su cui è attiva VP Solar.



Project **DomusManager.it**

The test activities of VP Solar engineers involve some **real applications of innovative technologies**. DomusManager.it is an example: an '80s house in G energy class renewed in a modern and comfortable building in A+ energy class, thanks to the application of many technologies.

The building automation is based on KNX (Konnex) standard. The project won KNX 2015 Award for the best project.

Le attività di test degli ingegneri VP Solar coinvolgono anche alcune applicazioni reali di tecnologie innovative. DomusManager.it ne è un esempio: una casa degli anni 80 in classe energetica G trasformata in un moderno e confortevole edificio in classe A+ grazie all'applicazione di molte tecnologie innovative.

Il controllo domotico è su standard KNX (Konnex).

DomusManager.it ha vinto il premio KNX 2015 come miglior progetto.



Services





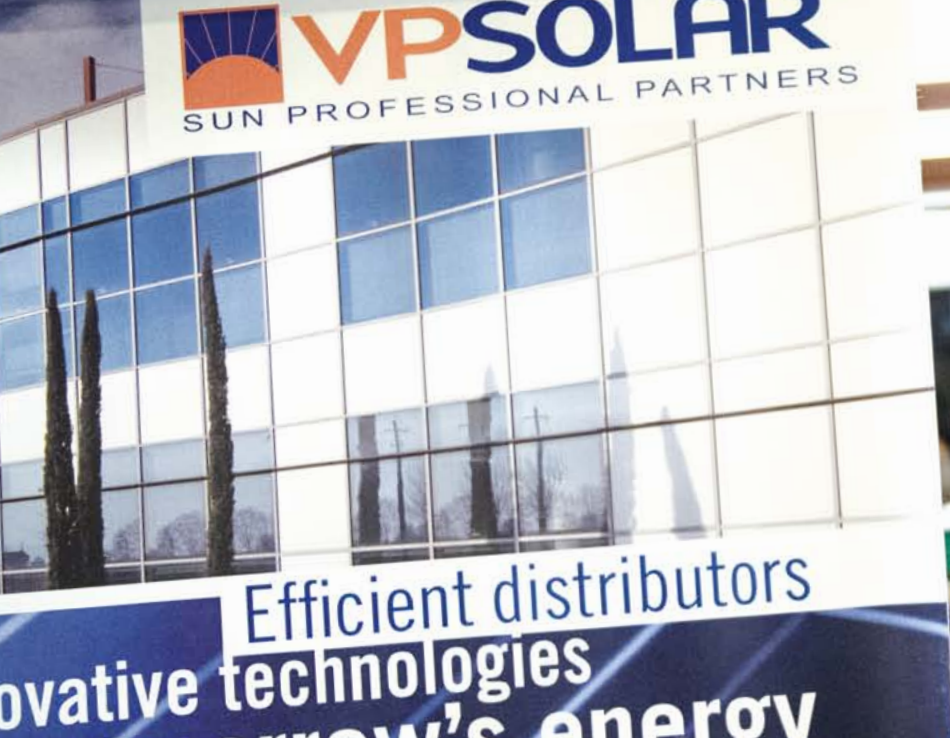
Services for new plants or revamping

In close connection with producers, **VP Solar engineers support** EPC, installers, designers and developers in selecting components and optimizing configuration.

In case of operation plants, our engineers can suggest either how to improve the performances or which technology to integrate, in order to increase self-consumption and return of investment.

Gli ingegneri VP Solar supportano EPC, installatori, progettisti, sviluppatori, nella scelta dei componenti e nell'ottimizzazione della configurazione, in stretta connessione coi produttori.

Nel caso di impianti in esercizio, possono indicare come migliorare le prestazioni o quale tecnologia integrare per incrementare l'auto-consumo e il ritorno dell'investimento.



Services

VP Solar Academy

Meetings
& Trainings 2016

60

Participants 2016

> 3.000

VP Solar Academy provides **technical training courses** to look into innovative technologies.

It proposes marketing and sales training to guide professional companies into the new business of energy solutions, whilst maintaining a clear perspective towards the end customer.

VP Solar supports manufacturing companies to qualify installers, guaranteeing high quality training.

VP Solar Academy offre corsi tecnici per approfondire le tecnologie innovative.

Vengono proposti corsi commerciali di orientamento al business delle soluzioni energetiche, mantenendo una chiara prospettiva del cliente finale.

VP Solar supporta i produttori nella qualificazione di installatori certificati, garantendo elevati standard formativi.



Services

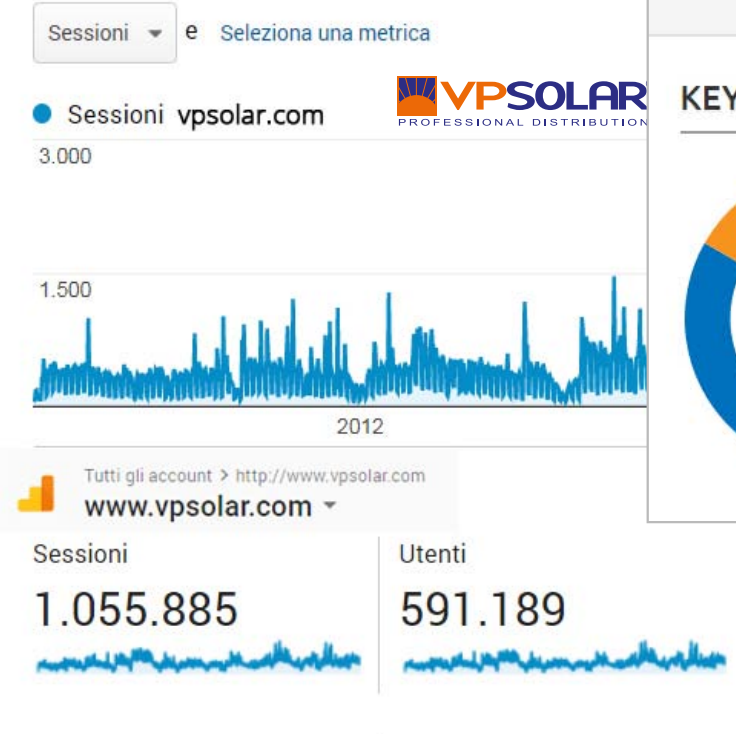
After-sales service

VP Solar has **dedicated a team of skilled technicians for after-sales service**, to guarantee fast solutions to solve any problem during or after installation.

The team provides support on both electric and thermic technologies, in close cooperation with the manufacturing companies.

VP Solar ha dedicato un team di tecnici di esperienza al servizio di assistenza post-vendita, per poter garantire una rapida risoluzione di qualsiasi problematica di installazione o funzionamento dei prodotti.

Le attività di service sia sulle tecnologie elettriche che termiche sono svolte in stretta connessione con i produttori..



Services Digital marketing



English guide

Italian guide

VP Solar marketing team develops web and social activities and **supports partners, suppliers and customers.**

We have created innovative communication instruments such as the Technologies Guidebook and online e-books to introduce the new energy solutions in a simple way, intended for both B2B and B2C.

The main aim is to support installers to improve their communication towards the end customer.

Lead generation is a strategic activity as contribute of business development of installers belonging to Smart Partner network.

Il team marketing di VP Solar sviluppa attività web e social a supporto delle partnership con fornitori e clienti.

Ha creato strumenti di comunicazione innovativi, come le guide sulle tecnologie, e-book dedicati alle nuove soluzioni energetiche scritti in un linguaggio semplice, a metà tra il B2B e il B2C, per aiutare gli installatori a migliorare la propria comunicazione verso il cliente finale.

La generazione di leads è un'attività strategica per contribuire allo sviluppo del business degli installatori appartenenti alla rete Smart Partner.



Smart Partners
> 500

Progetti nazionali
8

Leads generati
> 10.000

Services Smart Partner, network of energy professionals

In 2013 VP Solar created Smart Partner, a **national network of professionals for energy systems**.

VP Solar had selected and trained them to maintain high quality standards with the proposal, installation and maintenance of the energy and innovative technologies. Nowadays, the network includes more than 500 companies.

Smart Partner has been selected as a supplier in many qualified projects, partnerships and lead generations.

Nel 2013 VP Solar ha creato Smart Partner, rete nazionale di professionisti dei sistemi energetici, selezionati, formati e coordinati direttamente per mantenere elevati standard qualitativi nella proposta, installazione e manutenzione di tecnologie energetiche ed innovative.

Negli anni la rete Smart Partner è stata selezionata come fornitore in molte iniziative nazionali di partnership e generazione lead.



“Davanti a tutti, per costruire l’energia di domani”
“A step forward, to build the future energy”
Stefano Loro

www.vpsolar.com

via Levada 145
Pederobba (TV) - Italy

